

FACTORING - SOLUZIONI PER CRESCERE

Il **Factoring** è un contratto con il quale un imprenditore cede alla società di factor, la globalità o una parte dei crediti derivanti dall'esercizio dell'attività di impresa.

I servizi prestati sono svariati e suddivisi in tre aree fondamentali:

Gestione della liquidità: possibilità di ottenere l'accredito anticipato, fino al 100%, dell'importo nominale dei crediti vantati nei confronti della propria clientela, liberando in tal modo importanti risorse finanziarie che possono essere impiegate più proficuamente in altre aree dell'attività aziendale

Gestione del rischio credito: con la cessione del credito pro soluto si ottiene il trasferimento dal fornitore al factor del rischio di insolvenza commerciale del debitore con il vantaggio per l'imprenditore di ottenere dal factor un'attenta analisi preventiva della solvibilità della clientela effettiva e potenziale e di evitare possibili perdite sui crediti.

Gestione dei debitori: un servizio che comprende la gestione professionale della contabilità debitori, l'emissione dei documenti di incasso, l'invio dei solleciti di pagamento e la gestione di eventuali contenziosi, tutte attività normalmente svolte internamente all'azienda con dispendio di forze ed energie che possono essere più utilmente destinate allo sviluppo del core business aziendale.

FACTORING - I VANTAGGI E LE OPPORTUNITA'

- ❑ Ottimizzazione dei flussi di cassa: certezza sul rispetto delle scadenze di pagamento pattuite con i clienti.
- ❑ Aumento della capacità di credito: integrazione degli affidamenti bancari SBF e Anticipazioni su fatture, senza intaccare i fidi esistenti.
- ❑ Gestione a terzi degli incassi: decentramento della contabilità dei crediti ceduti e del sollecito dei pagamenti ai debitori ritardatari.
- ❑ Assicurazione del credito: assunzione da parte della società di factoring del rischio di insolvenza (pro-soluto).
- ❑ Aumento della capacità di vendita: possibilità di agevolare i clienti con ulteriori dilazioni pur mantenendo i vostri incassi alle scadenze pattuite.
- ❑ Anticipazione dei crediti ceduti, anche fino al 100% delle fatture ivate.
- ❑ Anticipazione su crediti derivanti da contratti con Enti Pubblici (Ospedali, Asl, Comuni, Province e Regioni).
- ❑ Cessione dei crediti esteri: Export factoring anche con garanzia del credito fino al 100% (pro soluto).
- ❑ Miglioramento degli indici di bilancio: il factoring “pro soluto” consente di migliorare i ratios aziendali per una maggiore visibilità anche nei confronti del mondo bancario.